



物品販売戦略で売上アップ!

医療物販学 ~ディスプレイ実践編~

中原維浩先生による物品販売戦略セミナー第2弾!
患者への勧め方、ディスプレイの構築法などより実践的な内容で
物販販促のコツをお話いただきます!



2021年9月13日(月) 19:30~21:00

curriculum

待合室からの 医院革命!

待合室の掲示物や物販ディスプレイを活用して、物販売上とともに患者のデンタルIQアップを目指します。患者へのセルフケアグッズの勧め方、効率的な物販ディスプレイの構築法、ディスプレイを中心とした実例紹介などについて、ディスプレイ実践編としてお話しいたします。

セミナー内容

- ◆ ディスプレイ7つの法則
- ◆ ポップのコツ
- ◆ 値付けの科学

POINT

POINT 1 **物品販売に興味がない先生必見!**
『中原先生の魔法の言葉』がわかる

POINT 2 **まず何を売れば良いの?**
商品選定の仕方がわかる

POINT 3 **真似してみよう!**
実例ディスプレイ紹介がわかる

POINT 4 **歯科医院でハブラシ買うの?**
嫌がる患者への対応がわかる

POINT 5 **患者情報が一元管理!**
かゆいところに、手が届く
アポツールがわかる

講師 **中原 維浩** 先生
歯科医師 メディカルコーチ

経歴

2010年 東京歯科大学卒業
2011年 東京歯科大学千葉病院総合診療科 研修終了
2011年~神奈川県内勤務医をしながら世界14カ国の卒後研修
2016年 医療法人社団栄会 細田歯科医院 継承
2017年 DECT株式会社 代表取締役社長 就任
2018年 戸塚駅前トリコ歯科医院 新規開業
2020年 医療法人社団栄会 理事長に就任

所属学会

日本アンチエイジング歯科学会 常任理事・認定医
日本臨床歯科CAD/CAM学会 理事
日本スウェーデン歯科学会 理事
日本顎咬合学会 認定医
国際口腔インプラント学会 Fellow
JFIR, IAAID

著書

物販だけで毎月100万円
売り上げる
Start up!! 待合室マーケティング
定価: 4,950円(税込)



受講料 1医院につき**9,900円(税込)** ※同一医院、何名様でもご参加いただけます。

定員 **100名**

お振込の場合	銀行名・支店名	北海道銀行 薄野支店	ご請求の場合 当社とのお取引で、通常の歯科材料と合わせてご請求させていただきます。
	預金種別・口座番号	普通 0018236	
	口座名義	北海道歯科産業株式会社	

※振込の際に「ご依頼人名」は、「ZOOMの登録者名」をお願いいたします。 ※お振込みの場合、受講料の入金をもってお申込み完了とさせていただきます。
※振込手数料は各自ご負担願います。 ※キャンセルの場合、返金は致しかねます。

お申込フォーム オンラインセミナー配信サービス「Zoom」を使用します

https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_GVBG2LNeQd67szWyw0SHTg



お問い合わせ

TEL. **011-813-5556** MAIL. info@hokusan-kk.co.jp
9:00~18:00 土日・祝日除く

※個人情報は、セミナーの運営、管理、資料送付等を目的として収集させていただきます。また、後日当社のご案内を送付させていただく場合がございます。
個人情報は厳正に管理し業務委託先以外の第三者に開示、提供することはありません。



北海道歯科産業株式会社
HOKKAIDO SHIKA SANGYO
DENTAL SOLUTION 1952