

仙台・札幌  
開催  
開業セミナーのご案内

./'GC./

# ジーシー サクセスセミナー

Success Seminar for Opening Dental Clinic

歯科医院開業セミナー 仙台・札幌



## 2023.7.30日 10:00~16:00

### 健全な経営を迎えるための事業計画と心構え

平素は格別のお引き立てを賜り誠に有り難うございます。このたび「歯科医院開業セミナー」を企画いたしましたのでご案内申し上げます。歯科診療及び経営環境の急速な変化を、自医院の経営にどのように取り入れていくか、お悩みの先生方も多いかと思ひます。今回は、多くの歯科医院の経営をコンサルティングされている株式会社ディー・ピー・エス 日吉 国宏先生に、求められる歯科医院の方向性から開業後の経営までを順序立ててご講演いただきます。これからご開業される先生だけでなく、すでにご開業されている先生にもお役立て頂ける内容となっております。是非この機会にご参加下さいませようお願い申し上げます。多くの先生方のご参加を心よりお待ち申し上げます。

#### 経営理念

これから事業を起業する上で最も重要なことは、経営理念を掲げることです。新規開業を志したならば、社会貢献を目的とし、経営者として「誰のため」「何のため」の社会的使命があるのかを明確にする必要があります。

#### 事業計画・資金計画

経営者の第一歩として、事業の採算性を理解し、納得してから実行に移る事が肝要です。当セミナーでは実際に事業計画書の事例を元に事業の採算性を数字から読み取っていただきます。また、資金計画は事業継続の生命線の鍵を握っていると言っても過言ではありません。資金繰りが無理なく出来たか否かによって、その後の経営に大きな差となって現れます。将来を見据えた資金計画にするための、知識と交渉についてお話しいたします。

#### 立地調査

開業候補地の将来に渡る変化や可能性を加味しながら、周辺人口や同業者についてのデータ収集・分析は最低限必要です。歯科は、開業立地に大きく左右される業種ではなく、口コミ(評判)が重要な業種ですが、採算の取れる場所を開業地とすれば、経営のリスクは回避出来ると考えます。

#### 雇用

ご開業前に就業規則を作成して備える必要があります。雇用契約に関する法律の知識を取得し、開業地域の雇用条件を精査して募集の内容を決めなければなりません。ホームページの活用や求人から就業規則の話までいたします。

#### スタッフ教育

医院の差はスタッフの違いといっても過言ではありません。その為にも、学ぶことの重要性や仕事のやりがいについて、きちんと説明・教育すれば、常に向上心のあるスタッフとなる事が考えられます。多くの先生の課題であるスタッフ教育について解決のヒントとなれば幸いです。

歯科医療費の増加傾向は今後も続くものと思われ、開業を志す歯科医師の未来は明るいのです！しかし、「詰めが甘い計画」では歯科医院経営という出港に成功しても、座礁や難破の確率が高まります。開業後、数ヶ月で資金ショートを招く歯科医院の多くは新規事業計画書を本来の目的ではなく、資金を調達するためだけに作成しているという特徴があるのです。また開業後、多くの患者さんに恵まれながらも、数年後には経営難に見舞われる歯科医院も珍しくはありませんが、それは患者数や収入の拡大が成功の鍵ではないことを物語っています。私どもは経営コンサルタントとして、多くの、そしてさまざまな年代の経営者のサポートを主業務としております。当セミナーでは、その中で培われた経験を基に、開院前の準備から開業後までの流れと注意点を、事業計画書を中心にレクチャーいたします。

#### 日吉 国宏 先生

株式会社 ディー・ピー・エス コンサルタント

歯科医院の開業および経営コンサルティングを主業務として、個別の開業・経営相談や資産形成のアドバイスをする。その傍ら、「日本歯科新聞」へ連載、全国の歯科医師会や大学同窓会等による講演活動を実施中。



**会場** ライブ会場 株式会社 ゴーシー 東北営業所 1F 会議室  
〒984-0051 仙台市若林区新寺1丁目2-26小田急仙台東口ビル2F

サテライト会場 株式会社 ゴーシー 北海道営業所  
〒001-0016 札幌市北区北16条西5丁目3-18

**定員** 〈仙台〉20名 〈札幌〉10名

**受講料** 友の会会員の方4,400円/友の会会員以外の方8,800円  
※受講料には、テキスト代と昼食代を含みます。

**お申し込み方法** 裏面申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXまたはご郵送ください。

**お問い合わせお申し込み先** 株式会社 ゴーシー 北海道営業所 セミナー係  
〒001-0016 札幌市北区北16条西5丁目3-18  
TEL 011-729-2130 FAX 011-729-2136

セミナー終了後に個人相談の時間を設けております。  
希望される場合、資料等ございましたらご持参ください。

お申し込み用紙は裏面です →

会場

## ライブ会場 仙台

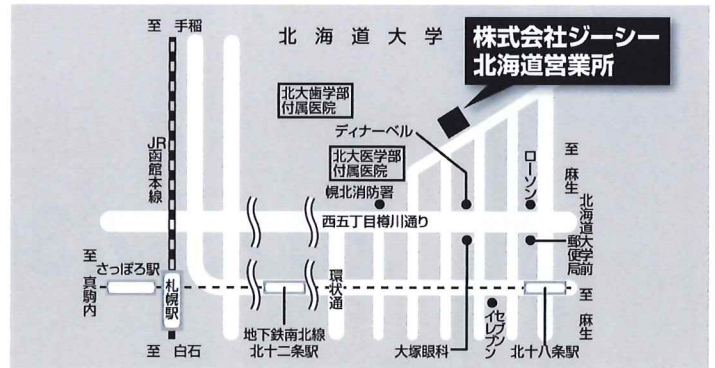
■定員 20名

株式会社 ジーシー 東北営業所 1F 会議室  
〒984-0051 仙台市若林区新寺1丁目2-26小田急仙台東口ビル1F  
TEL 022-207-3370 FAX 022-791-7210

## サテライト会場 札幌

■定員 10名

株式会社 ジーシー 北海道営業所  
〒001-0016 札幌市北区北16条西5丁目3-18  
TEL 011-729-2130 FAX 011-729-2136



### お申し込み方法

下記申込書に必要事項をご記入のうえ、北海道営業所へFAXまたはご郵送ください。

- セミナー参加者には改めて詳細案内等をお送りいたします。
- 弊社より参加確認もしくはキャンセル待ちのご連絡をいたします。
- 会場の都合で定員になり次第締め切らせていただきます。

■ジーシーホームページの「開業をお考えの方に」にアクセスいただき、「ジーシー開業サポートサイト」をご覧ください。  
<http://www.gcdental.co.jp/kaigyoy/main.html>

キトリ線

## GCセミナー申込書

### ジーシーサクセスセミナー【歯科医院開業セミナー 仙台・札幌】

▼ご希望の会場にチェック☑してください

仙台(ライブ会場)  札幌(サテライト会場)

お申し込み先

株式会社ジーシー 北海道営業所 セミナー係

**FAX 011-729-2136**

ご連絡先	ご芳名	ふりがな	貴医院名 貴技工所名	ふりがな	年 令	才
	ご住所	〒 都 府 道 県 市 区 郡				
メールアドレス	TEL ( ) ( ) ( ) ( ) ( )			TEL ( ) ( ) ( ) ( ) ( )		
	FAX ( ) ( ) ( ) ( ) ( )			FAX ( ) ( ) ( ) ( ) ( )		
※緊急連絡先	TEL(固定・携帯)	( ) ( ) ( ) ( ) ( )	e-mail(携帯・パソコン)			
	FAX	( ) ( ) ( ) ( ) ( )				
ご住所(同上・その他) 〒						
ご出身校名					ご卒業年度	
開業済の 知人・友人	友の会	入会している	無料 個別相談	希望する		
		入会していない		希望しない		
販売店名	ご担当者					

#### 【個人情報のお取り扱いについて】

「個人情報のお取り扱いについて」●ご記入いただいた個人情報は、本申込に係るご連絡及びGC友の会の運営に活用させていただきます。また、ジーシー取扱商品やセミナー講演会開催のご案内などに活用させていただく場合もあります。なお、ご記入内容に不足があると、お申し込みが支障を生ずる場合があります。●個人情報は、業務委託先に預託する場合がありますが、個人情報の安全管理体制が整備された業務委託先を選定し、かつ業務委託先を適切に監督いたします。また、法令等による場合を除いて、第三者(弊社グループ会社、特約店又はお取扱い販売店を除きます)に提供することはありません。●個人情報の開示・訂正・削除に関するお問合せは以下の窓口へご連絡ください。カスタマーサービスセンター 0120-416480 ●個人情報管理責任者(代理人)株式会社ジーシー デンタルインフォメーションセンター 所長 \*上記を確認し、ご承諾いただいた上で、申込書にご記入ください。

#### 【イベント開催に関する注意事項】

1.当社は、以下の事項に該当する場合、イベントの開催を中止、中断、延期する場合がありますのでご了承ください。(1)地震、噴火、台風、洪水、津波、火災、停電、交通災害、感染症の流行、戦争その他の非常事態により、イベントの実施が通常どおりできないと判断される場合。(2)イベント講師およびイベント会場の都合等により、イベントの実施が困難と判断される場合。(3)国・都道府県など、行政機関よりイベント中止・中断の勧告または要請があった場合。(4)その他、当社がイベントの運営上、中止・中断が必要であると判断した場合。2.前項に基づきイベントが中止となった場合であってもご負担された交通費、宿泊費、通信費、手数料等の精算は一切行いかねますので、あらかじめご了承ください。3.前項の理由によりイベントの中止等が発生する場合、当社ホームページにてご案内申し上げます。(歯科医療関係のお客様向けトップページ <http://www.gcdental.co.jp/main.html>)